



**RESPONSABLE COMMERCIAL(E), futur(e) responsable d'agence
Pour notre magasin de stockage à Kazanlak (BG)**

TDI EOOD est une société implantée depuis plus de 10 ans en Bulgarie et en forte croissance sur ses marchés. Filiale d'une entreprise française de 37 ans, notre entreprise est réputée pour la vente et la logistique de fixation industrielle.

Nous représentons de grandes marques européennes et nous jouissons d'une forte notoriété dans la qualité de nos produits et du service que nous rendons à nos clients.

Dans le cadre de notre croissance et du projet d'investissement 2017, nous recherchons un futur cadre commercial maîtrisant la gestion de stock, la relation client.

Vous reprendrez la totalité de l'activité sur une clientèle existante et serez chargé(e) de prospecter et développer sur la zone qui vous sera confiée une clientèle d'entreprises industrielles avec l'appui de la Direction basée en France. Vos interlocuteurs sont des acheteurs industriels, responsables de bureau d'études, de la production et des services de maintenance. Il est demandé de créer une relation de partenariat avec les interlocuteurs qui évoluent dans des domaines variés.

Vous développerez la gamme la plus appropriée en fonction des demandes des clients, sur les produits de haute performance et de fabricants réputés.

Nous vous confierons aussi le suivi du stock par le nouvel outil informatique que vous mettrez en place avec les équipes actuelles.

Idéalement de formation technique mais pas obligatoirement, vous êtes avant tout un développeur commercial avec un goût prononcé pour relever des défis. Une expérience réussie dans la fourniture industrielle ou dans le domaine de la fixation serait appréciée. Curieux, rigoureux, organisé, volontaire et impliqué le candidat retenu bénéficiera d'une large autonomie à court terme.

Votre esprit de conquête, votre rigueur, votre sens du service et du travail en équipe sont des qualités qui vous ressemblent. Il est demandé de maîtriser l'outil informatique pour la gestion des affaires sur notre CRM et la suite Office.

Les conditions (salaire fixe avec primes sur actions et résultats au-dessus de 1600 levas mensuel) sont de nature à valoriser des candidats animés par la réussite.

Vous suivrez une formation rigoureuse à nos produits et à nos techniques de vente en France (bilingue impérativement).

Informations complémentaires

Type de poste : Temps plein, CDI

Salaire : 1600 levas net + prime

Véhicule mis à disposition pour déplacements professionnels, smartphone, ordinateur fournis

Nombre total d'années d'expérience : 3-5 ans mini

Niveau de poste : Expérimenté, statut cadre possible pour candidat de valeur.

Niveau d'études : Bac+2 minimum

Langue : Français courant (entretiens en français).

Entretiens : Jeudi 27 et vendredi 28 avril 2017 au Novotel de Plovdiv - Bulgarie

Contact : Eric Ternisien, Président. 0033 6 30 77 55 07. eternisien@tdi.fr