

Responsable développement commercial (H/F)

EXPERIMENTÉ

Description: Pulsio est une société avec participation du Fonds Européen d'Investissement qui soutient son développement. Elle est spécialisée dans la fabrication de produits imprimés de qualité et haut de gamme destinés aux marchés Ouest-Européens, notamment des romans, des livres pour enfants, des livres d'art, des BD ou encore des catalogues et des brochures. 12% des nouveautés publiées en France sont imprimées sur les presses de notre imprimerie à Sofia.

Afin d'assurer son expansion rapide, Pulsio recherche en permanence des commerciaux de talent pour intégrer son équipe dynamique.

MISSION :

Ne perdez plus de clients pour des raisons de prix. Profitez des opportunités commerciales offertes par une imprimerie française en Europe de l'Est : qualité, service et prix concurrentiels.

Directement rattaché(e) au Directeur commercial, vous serez en charge de la conquête de nouveaux clients dans le secteur de l'édition.

Vos principales responsabilités consistent à :

- Cibler, identifier et approcher les nouveaux clients potentiels (éditeurs, agences de marketing, bureaux de fabrication, directions marketing de sociétés),
- Analyser les besoins exprimés par les clients,
- Établir une relation de confiance avec les clients,
- Rédiger les propositions commerciales,
- Réaliser les ventes selon un objectif de CA,
- Valoriser et Suivre nos offres commerciales,
- Effectuer un reporting régulier auprès de la direction commerciale.

PROFIL :

De formation BTS, DUT, École de commerce ou équivalent, vous justifiez *impérativement* d'une expérience commerciale B to B; Avoir une connaissance et une expérience pour les produits finis imprimés est un plus.

Vous bénéficiez d'un portefeuille clients.

Doté d'un excellent relationnel, vous avez la volonté de valoriser votre tempérament de «chasseur » dans un environnement dynamique et porteur.

Organisé(e), vous êtes capable de gérer et de développer en autonomie un portefeuille clients. Votre culture du résultat et votre pugnacité vous permettront de mener à bien vos missions et d'atteindre vos objectifs.

Vous appréciez le travail en équipe et vous faites preuve d'une réelle capacité d'écoute et de communication vous permettant de jouer un véritable rôle de conseil auprès de vos prospects.

Maîtrise impérative des outils bureautiques et excellente maîtrise du français.

Vous aimez le challenge; vous avez envie de participer à cette aventure au sein d'une équipe dynamique, rejoignez nous.

Localisation : Paris - Sofia

Contact : Cette offre vous intéresse : envoyez nous votre CV à l'adresse marie.pulsio@gmail.com